

Wir suchen dich als:



**Trainee Sales Strategy 100%**  
12 Monate

Bei der Renault Group arbeiten – in einer einzigartigen Allianz im Automobilsektor – bedeutet, die Mobilität für alle neu zu erfinden, eine unvergleichliche Vielfalt zu erleben und vorurteilsfrei Ideen für die Zukunft in Frage zu stellen. Werde Teil eines dynamischen Unternehmens, bei dem Du umfassende Einblicke in die Automobilbranche erhältst, dich Herausforderungen stellen und aktiv Wissen einbringen kannst. Klingt spannend? Dann bist Du bei uns genau richtig!

**Du bist für folgende Aufgaben zuständig:**

- Erarbeitung, Optimierung und interne Publikation der Reportings für die Vertriebssteuerung (Händlerperformance-Analysen)
- Redaktion und Kommunikation der Marketing- und Verkaufsaktionen
- Organisation und Koordination von Vertriebsmeetings (Händler- und Aussendienstmeetings)
- Erstellung und Übersetzung von Präsentationen und Dokumentationen
- Vorbereitung und Überwachung von Budget und Zahlungsfluss
- Selbständiges Management bei direktionsübergreifenden Projekten
- Unterstützung des Vertriebsdirektors bei div. Projekten

**Was bringst Du mit?**

- Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder Marketing
- Sehr gute MS Office Kenntnisse mit Schwerpunkt Excel
- Interesse für die Automobilbranche und Mobilität
- Selbstständige und exakte Arbeitsweise, Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit
- Muttersprache Deutsch und gute Französischkenntnisse

**Das bieten wir an:**

- Flexible Arbeitszeiten, inkl. Homeoffice
- 5 Wochen Ferien
- Fortschrittliche Sozialleistungen
- Viel Eigenverantwortung und proaktive Mitgestaltung
- Angenehme Arbeitsumgebung
- Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der Renault Group
- Interessante Mitarbeiterkonditionen für Leasing und Kauf von Fahrzeugen der Renault-Nissan Allianz

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung: [personal@renault.ch](mailto:personal@renault.ch)

**Wir akzeptieren nur Direktbewerbungen.**

Renault Suisse SA, Syreeta Muheim, HR-Generalistin